



広々としたガレージの中には、所狭しと極上のスーパーカーが並ぶ。自らの目でそのクオリティの高さを確かめて欲しい。

豊富な知識でユーザーをサポート

# ROSSO AUTOSPORTS

<http://www.rosso-autosports.co.jp/>

長年の営業で培って来た独自のネットワークと信頼。それこそが日本有数の顧客を持つROSSO AUTOSPORTSの魅力。今回も、まざまざと見せつけられました。

取材・文=牛嶋 健(A4 studio) 写真=貴田茂和



クラシカルなグッズが並ぶ店内だが、瓶コーラの自販機はなんと現在も稼働中。商談成立後にはお客様とコーラで祝杯も。



数々の名車のミニカーが並んだショーケース。お客様もここを覗いて、あれが欲しいなんて相談をすることも。

取材陣の目の前でアヴェンタをお買い上げされた若きオーナー氏。九州から足を運んで来ていたそうだ。



Hosso auto sports  
www.rosso-autosports.co.jp

「各個人の履歴を把握しておくことで、次のオーナーも安心して購入いただけます。弊店のサービスは全てお客様に良い車を提供するためのものなんです。」  
スーパーカーの売買で本物のサービスと最高の品質を求めるならばROSSO AUTOSPORTSへ。全てのオーナーの間で、そんな認識が生まれる日もそう遠くはないはずだ。

## スーパーカー専門店ならではの底力

SHOP INFO



[ROSSO AUTOSPORTS]

愛知県春日井市稲口町3-2-3  
0120-334-960  
営業時間:10:00~19:00  
休休日:毎週火曜日



ROSSO AUTO SPORTSの松田智也代表。「車体のクオリティと適正価格には自信があるので一度遊びに来てもらえれば」



2016年式ランボルギーニ・ウラカンは現在、イチオシの美麗車種。走行距離は1000kmと少なく、3500万円販売中

愛知県から全国のユーザーへと最高品質のスーパーカーを送り出す専門店として知られているROSSO AUTOSPORTS。実際に、取材陣がガレージを訪ねると、目前でアヴェンタの商談が成立。その実力をまざまざと見せつけられた気持ちとなった。「扱う車のクオリティの維持と同じくらい適正価格での販売を心掛けているからこそ、お客様に信頼いただき、お買い上げいただいていると思っています。」  
ROSSO AUTOSPORTSの代表である松田氏は、その営業努力の一端を話してくれた。「弊店はこれまで「ユーザーからの直接買取」と「ユーザーへの直接販売」をコンセプトに独自の販売ネットワークを構成してきました。その甲斐もあってオークションを介さずにマージンを無くし、お客様へ時代にあつた適正な価格で提供できています。」  
しかし、その販売ネットワークを成立させるには、顧客から買取の際のサービスも重要だ。「近年ではカスタムされたスーパーカーも多いのですが、弊店ではプラス査定となる場合がほとんど。また、クラシカルな車種も弊店では適正価格で買取させていただいています。これも大切にしていた愛車を評価されたとお喜びいただくお客様が多いです。」  
長年、スーパーカーの市場やトレンドを見てきた経験があつてこそ、できること言えよう。「それに万が一、購入車にトラブル